3^e Rendez-vous Collectivités viables

RÉCONCILIER COMMERCE DÉVELOPPEMENT URBAIN DURABLE

10.05.2018 - Montréal





3^e Rendez-vous Collectivités viables

RÉCONCILIER COMMERCE & DÉVELOPPEMENT URBAIN DURABLE

10.05.2018 - Montréal

#RVCV18



Politiques publiques et implantation commerciale Franck Gintrand

Directeur général, Global Conseil Corporate



POLITIQUES PUBLIQUES ET IMPLANTATIONS COMMERCIALES

UNE COMPARAISON FRANCE / ALLEMAGNE

France / Allemagne : un double constat

- En terme de commerce

- en France, 62% du chiffre d'affaires du commerce réalisé en périphérie
- en Allemagne : 67% en centre-ville

- En terme de vitalité urbaine

- L'Allemagne ne connait pas la **crise urbaine** dans laquelle la France est entrée et qui n'épargne aujourd'hui que les métropoles

QUESTION: POURQUOI?

- I- L'Allemagne et la France ont des histoires urbaines et des systèmes de distribution différents
- II- L'Allemagne et la France ont fait des choix politiques différents
- III- Ces politiques ont eu des conséquences très contrastées

Pour conclure

IV- Quels enseignements peut-on tirer de cette comparaison?

L'urbanisation est beaucoup plus ancienne en Allemagne qu'en France

Part de la population urbaine :

- Allemagne sup. à 50% au début du XXe siècle
- France sup. à 50% dans les années 30

En 1975 la population urbaine française atteint le niveau qu'avait l'Allemagne en 1960

L'Allemagne est un pays de grandes villes contrairement à la France

- Nombre de villes de plus de 100 000 habitants
 - Allemagne: 76
 - France : 42
- Nombre de villes de plus de 500 000 habitants
 - Allemagne : 13
 - France: 3

Les villes allemandes sont moins nombreuses

- Allemagne : 11 054 pour 82,5 millions d'habitants
- France: 35 557 communes pour 67 millions d'habitants -> un éclatement des politiques d'aménagement et une concurrence forte entre communes

Conséquence :

- Allemagne : développement d'un commerce moderne et intégré dans le tissu urbain
- France : une modernisation tardive du commerce de détail et une forme originale de distribution en zone périphérique

- Principe du hard discount : un nombre restreint de références à très bas prix dans des magasins petit/moyen format intégrés dans le tissu urbain
- Principe de l'hypermarché : un grand nombre de références à bas prix dans de très grands magasins en périphérie et dans les villes nouvelles

- Une réglementation allemande restrictive en matière d'implantations périphériques
- Une réglementation française devenue très libérale

Allemagne : une règlementation très stricte depuis les années 60

- Limitation des autorisations commerciales hors des centres urbains
- Les grandes surfaces doivent se situer en centre-ville ou dans des zones spécifiquement désignées
- Objectif : garantir la protection du commerce de proximité

Allemagne : une règlementation très stricte

- Avant toute implantation, les municipalités doivent prendre en considération :
 - les intérêts des acteurs économiques (dont PME)
 - les besoins de la population en matière d'approvisionnement
- Au-delà de 1500m2, décision prise au niveau régional.

France : des politiques successives contradictoires

<u>D'abord un encadrement des implantations</u>:

- La loi Royer (1973) : éviter « l'écrasement de la petite entreprise et le gaspillage des équipements commerciaux ».
- La loi Raffarin (1996) : rendre les autorisations de grandes surfaces plus difficiles.

France : des politiques successives contradictoires

Puis une libéralisation :

La Loi de Modernisation de l'Economie (2008) : accroître la concurrence entre les entreprises de la distribution

Les raisons fondamentales de ces choix

Pour l'Allemagne

- Une conviction : le commerce peut construire la ville mais aussi la déconstruire
- Une culture : plus important de produire pour exporter que de consommer
- Un objectif : préserver les villes, un gage de force et d'autonomie pour les régions

Les raisons fondamentales de ces choix

Pour la France

- Une conviction : multiplier les grandes surface c'est favoriser la guerre des prix et le pouvoir d'achat
- Une culture : la croissance repose sur le marché intérieur et sur la consommation
- Un objectif : augmenter le pouvoir d'achat pour dynamiser la croissance

Des réactions opposées face à la libéralisation des services voulues par l'Europe

La réponse de la France

Application de la directive européenne des services dite « directive Bolkestein » : interdiction aux politiques d'invoquer un « suréquipement commercial » pour refuser l'ouverture ou l'extension d'une grande surface.

Des réactions opposées face à la libéralisation des services voulues par l'Europe

La réponse de l'Allemagne

Principe d'égalité d'accès aux services mis en opposition au principe de liberté d'implantation : le commerce de centre-ville garantit l'accessibilité de tous les citoyens (personnes âgées, handicapés, etc.)

III- Des conséquences contrastées

L'Allemagne et la France connaissent des situations urbaines très contrastées

- L'Allemagne connait le phénomène des shrinking cities mais pas la crise des villes moyennes
- La France ignore le phénomène des shrinking cities mais connait une crise sans précédent des villes moyennes

III- Des conséquences contrastées

Pour l'Allemagne

- Shrinking cities : conséquence de l'unification.
- Pas question de revenir sur la politique de protection des centres-villes face au commerce de périphérie

III- Des conséquences contrastées

Pour la France

- Crise des villes moyennes liée à la suppression d'administrations publiques et la désindustrialisation.
- Mais amplifiée par la concurrence de zones périphériques (90% des projets prévus en périphérie des villes).

Enseignement n°1 : la pression du commerce de périphérie sur les centres-villes est d'autant plus forte que l'économie fonctionne au ralenti

Enseignement n°2 : l'encadrement du développement des zones commerciales ne peut pas reposer sur les seuls élus

Enseignement n°3 : les grandes enseignes de la distribution sont en passe de devenir des acteurs importants de l'immobilier commercial

Enseignement n°4 : l'américanisation des villes est en marche